

資金調達サービス

成長過程で資金が足りない！企業様へ。資金パイプの多様化をお勧めします。

資金調達と一口に銘打っても、様々な資金パイプがあります。

まず直接金融（相対で資金を融通してもらう）と間接金融（銀行などを介在させて資金を集める）に大きく分かります。

直接金融に関しては、外部調達と内部調達（リストラクチャリング）にさらに分かります。

外部調達とは、実際に外部の第3者から資金を集める方法です。また内部調達（リストラクチャリング）とは、会社が存続する中で発生した様々な無駄、その無駄を取り除いて資金を湧出させる方法です。

間接金融に関しては、まず銀行からの融資です。銀行の取り組み方により、4つに種別できます。最近では投資銀行系（事業リスクをとって融資を行う）など特色のある銀行も現れてきています。

また、第3者機関融資と記載しましたが、過去の不動産担保融資とは一線を画したファイナンスの方法も開発されてきています。

上記の方法を組み合わせて、私達が資金繰りを強力にバックアップして参ります。

直接金融			間接金融			
外部調達		助成金	銀行	都市銀行・地方銀行	融資	
		VC(ベンチャーキャピタル)		政府系銀行		
		エンジェル(個人投資家)		信用金庫		
		IPO(株式公開)		投資銀行		
		株式譲渡				
		種類株式				
	社債	普通社債(私募債)	第3者機関融資	ノンリコースローン		
	転換社債	売掛債権担保融資				
	新株予約権付社債	ファクタリングサービス		融資		
内部調達(リストラクチャリング)	B/S	不動産売却		リース	リース	リースバック
		有価証券売却				
		事業売却				
		在庫圧縮				
	P/L	人件費削減				
		交際費等の冗長費				
		商品仕入れ等の相見積				
	その他	仕入支払サイトのジャンプ				
		売掛入金サイトの短縮				
		手形のキャッシュ化				
銀行対策						
	納税猶予					